

THANH NIÊN MIỀN TÂY BỨT PHÁ LÀM GIÀU

* THÁI TRUNG THU

Bài 2: Học gắn với hành

Tốt nghiệp THPT, anh Kim Hồng Thái ở ấp 8, xã Thới Hưng, huyện Cờ Đỏ (TP Cần Thơ) học thêm kỹ thuật trồng trọt với mong ước làm giàu trên 5ha đất của gia đình bằng mô hình đa canh. Còn anh Phạm Đình Cường ở khu phố 2, phường 5, TP Mỹ Tho (tỉnh Tiền Giang), nhờ học nghề hàn tiện mà lập nên sự nghiệp. Con đường lập nghiệp của hai triệu phú trẻ này cho thấy thành công sẽ đến với những ai luôn cầu tiến, ham học hỏi và kiên trì vượt khó...

Thành công nhờ mô hình đa canh

Vườn xoài rộng hơn 10 công của anh Kim Hồng Thái được “quy hoạch” trồng thẳng tắp, tàn lá xum xuê trông rất đẹp mắt. Có những cây xoài hơn chục năm tuổi, thân cao xù xì, tàn phủ rợp cả khu vườn. Anh Thái thoăn thoắt đi giữa các bờ xoài bón phân để chuẩn bị cho vụ trái mới. Nghe người thanh niên có ánh mắt nhìn thẳng, đầy tự tin này nói về việc bón phân, tỉa cành, kỹ thuật chăm sóc để xoài ra trái đúng thời điểm mong muốn, chúng tôi hiểu rằng để có bề dày kinh nghiệm ấy là cả một quá trình học tập, rút tỉa từ thực tế sản xuất.

Tốt nghiệp Trung cấp ngành Kỹ thuật trồng trọt năm 2003, anh Thái quyết vận dụng những kiến thức đã học để vực dậy kinh tế gia đình. Từ khi còn ngồi trên ghế nhà trường, anh cứ trăn trở đi tìm câu trả lời vì sao gia đình anh làm lụng vất vả quanh năm trên 5 ha đất mà bao năm không khá giả. Anh nhận ra nút thắt nằm ở chỗ chưa chọn mô hình phù hợp và chưa biết ứng dụng khoa học kỹ thuật vào sản xuất. Ít vốn nên anh bắt đầu kế hoạch cải tạo dựa trên cây trồng có sẵn. Nhà anh có 2 công xoài cát Hòa Lộc 120 gốc, cho trái ít nên gia đình không mặn mà. Trong lúc nhiều nông dân đồn bỏ xoài vì chán nản loại cây khó tính, cho trái thất thường và giá cả lại bấp bênh này thì Thái lại có suy nghĩ khác. Bởi anh biết có không ít nhà vườn đã và đang làm giàu từ cây xoài cát Hòa Lộc và nó vẫn là loại trái ngon ở miền Tây được nhiều người trong và ngoài nước ưa chuộng. Thế là anh tìm đến những nông dân nhiều năm có thu nhập cao từ trồng xoài để học hỏi kinh nghiệm, ứng dụng cải tạo vườn xoài của gia đình.



Anh Thái kể: “Thấy những nhà vườn trồng xoài bao trái vừa sử dụng ít phân, thuốc, nhẹ công chăm sóc, lại bán được giá cao nên tôi thử làm theo cách của họ. Năm đầu tiên áp dụng, không ngờ thu nhập từ 2 công xoài được trên 20 triệu đồng. Một số nông dân sang tìm tôi hỏi kinh nghiệm”. Khi nắm chắc kỹ thuật, Thái quyết định đầu tư cải tạo 8 công ruộng để trồng xoài. Ngoài giống xoài cát Hòa Lộc, anh trồng thêm các giống xoài Đài Loan, xoài Thái để đa dạng sản phẩm... Đến nay, anh Thái có trên 600 gốc xoài các loại, mỗi năm hái trên 30 tấn trái, thu nhập trên dưới 600 triệu đồng/năm. Để tạo lợi thế cạnh tranh, anh Thái áp dụng kỹ thuật xử lý cho xoài ra trái nghịch mùa. Bởi vào thời điểm tháng 7- 8 và tháng 12 âm lịch, có lúc xoài cát Hòa Lộc có giá từ 60-100 ngàn đồng/kg.

Năm 2014, anh Kim Hồng Thái vinh dự được nhận giải thưởng Lương Định Của. Ảnh: T. T

Để tránh bị thương lái ép giá, gần tới thời điểm thu hoạch xoài, anh Thái đi tìm hiểu thị trường và tìm đầu ra cho sản phẩm. Anh Thái kể: “Tôi thường mang các mẫu xoài lên TP Hồ Chí Minh và tỉnh Đồng Tháp để chào hàng hay điện thoại nắm giá ở các tỉnh lân cận. Sau khi thỏa thuận xong giá cả là tôi trực tiếp mang hàng đi bán. Nhờ vậy, tôi còn lời thêm 2.000-5.000 đồng/kg xoài so với bán tại vườn cho các thương lái”. Song song với phát triển mô hình trồng xoài, anh Thái chuyển toàn bộ 30 công ruộng sang trồng lúa chất lượng cao kết hợp với nuôi thủy sản, có thu nhập không dưới 300 triệu đồng/ năm. Hàng năm, sau khi thu hoạch xong vụ lúa hè thu, anh Thái thả nuôi trên 100 kg cá chép, cá mè trắng và cá mè vinh trên ruộng để tận dụng triệt để nguồn thức ăn thiên nhiên. Anh Thái tính toán: “ Tôi chỉ làm 2 vụ lúa/năm. Còn vụ thu đông, tôi nuôi cá trên ruộng để cho chúng ăn lúa chét. Đúng là làm chơi mà ăn thiệt, năm ngoái tôi bán khoảng 1 tấn cá, thu được trên 20 triệu đồng”. Mô hình đa canh đem lại thu nhập hơn 1 tỉ đồng/ năm của anh Thái trở thành địa chỉ thu hút nhiều thanh niên, nông dân đến học hỏi kinh nghiệm. Với sự nỗ lực đáng khâm phục đó, tháng 9-2014, anh Thái vinh dự được Trung ương Đoàn tặng Giải thưởng Lương Định Của.

Thủ lĩnh thanh niên năng động làm giàu

Anh Phạm Đình Cường, ở khu phố 2, phường 5, TP Mỹ Tho (tỉnh Tiền Giang) được nhiều người quen gọi là “Cường dịch vụ”. Gọi vậy là vì cơ sở của ông chủ trẻ tuổi này kinh doanh nhiều dịch vụ như: tổ chức các sự kiện, liên hoan, cho thuê bàn ghế, rạp cưới, cổng hoa, thiết kế, in ấn, hàn cửa sắt... Với các dịch vụ “bao trọn gói”, anh Cường ngày càng khá giả và tạo việc làm cho gần 40 thanh niên, sinh viên trên địa bàn phường. Nhìn cơ ngơi của anh, ít ai ngờ “vốn liếng” khởi nghiệp của anh được dành dụm từ lương tháng học nghề hàn – tiện.



Anh Phạm Đình Cường khởi nghiệp và gắn bó với nghề hàn, tiện. Ảnh: T. T

12 năm trước, trong khi bạn bè chọn học lên cao hơn thì Cường bắt xe đò lên TP Hồ Chí Minh để học nghề hàn - tiện ở xưởng cơ khí của người cậu. Sau 4 năm cần cù, chịu khó học hỏi, Cường đã trở thành thợ chính lúc 22 tuổi. Với cách tính toán của “con nhà nghèo”, anh quyết định ở lại xưởng làm việc vài năm để tích lũy vốn về quê lập nghiệp. Với mức lương hơn 4 triệu đồng/tháng, Cường chi xài thật tiết kiệm, dành dụm sắm dần đồ nghề, mua máy hàn, máy tiện và các vật dụng thiết yếu gửi về quê nhà để chuẩn bị mở một tiệm cơ khí nhỏ gia công cửa sắt, hàng rào. Để có chứng chỉ hành nghề, năm 2010, Cường

nộp hồ sơ vào Trường Cao đẳng nghề Tiền Giang để tiếp tục hoàn thiện trình độ nghề bậc 3/7, rồi mở cửa tiệm hàn, tiện nho nhỏ trước sân nhà. Anh Cường cho biết: “Để thực hiện mơ ước nho nhỏ đó, tôi phải dành dụm tiền trong nhiều năm, chuẩn bị đầy đủ các dụng cụ hàn, tiện và 20 triệu đồng tiền vốn mua nguyên, vật liệu để kinh doanh. Thời gian đầu, khách hàng rất ít, các sản phẩm làm ra không tiêu thụ được nên tiệm gặp nhiều khó khăn”. Với lòng yêu nghề, niềm say mê sáng tạo, anh chăm chút từng sản phẩm làm ra, thiết kế nhiều khuôn cửa, hàng rào với kiểu dáng mới lạ, đẹp mắt, giá cả phải chăng nên đơn đặt hàng ngày càng nhiều.

Công việc làm ăn ngày càng “nở nòi”, anh Cường thuê thêm 4 thợ hàn, tiện để thực hiện nhiều hợp đồng lớn, phức tạp hơn. Năm 2012, anh đầu tư trên 100 triệu đồng để làm khung nhà tiền chế, thiết kế cổng hoa và mua bàn ghế mở thêm dịch vụ cho thuê các nhà rạp và phục vụ các sự kiện, đám tiệc. Kinh tế gia đình ngày càng khấm khá thì người Phó Bí thư Chi đoàn khu phố 2 này càng trăn trở khi thấy nhiều thanh niên ở địa phương thiếu việc làm, đời sống khó khăn. Năm 2013, anh Cường quyết

định thành lập Trung tâm Dịch vụ sự kiện thanh niên với 7 thành viên chính thức và hơn 40 đoàn viên thanh niên lao động theo thời vụ. Với mức giá dịch vụ bao trọn gói tiệc cưới hay tổ chức sự kiện dao động từ 5 - 15 triệu đồng, mỗi người lao động phục vụ các sự kiện sẽ được trả tiền thù lao 150.000 đồng/ngày. Nguyễn Hoàng Trung, một trong những nhân viên được Cường giúp đỡ, dạy nghề, kể: “ Trước đây, tôi làm bảo vệ với mức lương 1,8 triệu đồng/tháng, nhưng từ khi chuyển sang làm tại Trung tâm, tôi được anh Cường dạy nghề hàn – tiện, đến nay đã trở thành thợ chính của trung tâm với mức lương mỗi tháng trên 4,5 triệu đồng.

Người “thủ lĩnh” thanh niên này còn dự định mở rộng mặt bằng kinh doanh, đầu tư thêm trang thiết bị, đồng thời mua thêm xe tải để Trung tâm Dịch vụ sự kiện thanh niên hoạt động chuyên nghiệp và hiệu quả hơn. “Tôi sẽ dạy nghề, giới thiệu việc làm, thậm chí sẽ hỗ trợ thanh niên vay vốn để khởi nghiệp...Mình đâu thể chỉ lo làm giàu cho bản thân” – Cường quả quyết như vậy khi chia tay với chúng tôi.

Bài 3: TÌM HƯỚNG ĐI RIÊNG