

Lạm phát và tăng trưởng kinh tế Việt Nam: kích cầu hay cải thiện tổng cung tiềm năng?

PHẠM THẾ ANH

Bài viết này nhằm hai mục tiêu chính. Thứ nhất, chúng tôi thực hiện đánh giá vai trò của các chính sách quản lý tổng cầu đối với tăng trưởng và lạm phát ở Việt Nam trong hơn một thập kỷ gần đây. Các chính sách quản lý tổng cầu được xem xét ở đây bao gồm chính sách tài khóa và chính sách tiền tệ. Trong đó, chính sách tài khóa được thể hiện qua biến đầu tư công, còn chính sách tiền tệ được thể hiện qua biến cung tiền. Các phân tích định lượng của chúng tôi cho thấy sự gia tăng các biến số này ít có tác động đến tăng trưởng kinh tế mà chủ yếu gây ra lạm phát cao và bất ổn, đặc biệt là trong những năm gần đây. Thứ hai, trong bối cảnh hạn chế của các chính sách quản lý tổng cầu hiện nay, chúng tôi cố gắng thảo luận các định hướng chính sách nhằm thúc đẩy tăng trưởng kinh tế trong dài hạn ở Việt Nam. Thay vì kích thích tổng cầu, các giải pháp chính sách này hướng trọng tâm vào việc nâng cao tổng cung tiềm năng của nền kinh tế.

1. Lạm phát, tăng trưởng và các chính sách quản lý tổng cầu

Trong những năm gần đây, Việt Nam thường xuyên tìm đến các chính sách quản lý tổng cầu, bao gồm kích thích tài khóa và tiền tệ, như những phương thuốc hữu hiệu và duy nhất nhằm ngăn chặn sự suy giảm tăng trưởng kinh tế. Tuy nhiên, các phân tích thực nghiệm ở Việt Nam cho thấy việc lạm dụng các biện pháp kích cầu, thay vì giúp nền kinh tế hồi phục từ những cú sốc tạm thời trong ngắn hạn, lại tạo ra những bất ổn lâu dài.Thêm vào đó, việc xem nhẹ hay bỏ qua những biện pháp tập trung cải

thiện tổng cung tiềm năng đã khiến cho tốc độ tăng trưởng kinh tế trung bình ngày càng thấp đi. Các lý thuyết kinh tế đã chỉ ra rằng, các chính sách kích thích tổng cầu chỉ thực sự phát huy tác dụng khi nền kinh tế đang ở sâu trong suy thoái, hoặc chúng được đi kèm cùng sự cải thiện của tổng cung tiềm năng nhờ các yếu tố như năng suất, cạnh tranh, tiến bộ công nghệ,... Các số liệu tính toán từ Tổng cục Thống kê cho thấy thành tựu của kinh tế của Việt Nam, thông qua hai chỉ tiêu là lạm phát và tăng trưởng kinh tế, đã xấu đi đáng kể trong giai đoạn 2007–2012 so với giai đoạn 2001–2006 trước đó¹.

BẢNG 1: Trung bình và độ lệch chuẩn lạm phát, tăng trưởng và chính sách vĩ mô (đơn vị %)

	2001–2006		2007–2012		2001–2012	
	Trung bình	Độ lệch chuẩn	Trung bình	Độ lệch chuẩn	Trung bình	Độ lệch chuẩn
Lạm phát	4,94	3,56	12,58	7,07	8,76	6,75
Tăng trưởng GDP	7,59	0,83	6,23	1,49	6,91	1,37
Tăng trưởng M2	23,49	3,01	25,96	9,68	24,72	7,20
Tăng trưởng đầu tư công	19,09	4,90	19,56	9,65	19,33	7,57

Nguồn: Tính toán của tác giả từ số liệu của Tổng cục Thống kê và Ngân hàng Nhà nước.

Phạm Thế Anh, Trường đại học Kinh tế quốc dân.

1. Số liệu của tháng 12 và quý 4 là ước tính.

Cụ thể, tỷ lệ lạm phát và tăng trưởng kinh tế trung bình lần lượt là 12,58% và 6,23% trong giai đoạn 2007–2012, so với các con số tương ứng 4,94% và 7,59% của giai đoạn 2001–2006. Không chỉ có vậy, giai đoạn 2007–2012 cũng chứng kiến sự bất ổn, do lường theo độ lệch chuẩn của các biến, tăng nhanh. Độ lệch chuẩn của cả lạm phát và tăng trưởng trong giai đoạn này đã tăng gấp đôi so với các con số tương ứng của giai đoạn trước đó. Điều này hàm ý, doanh nghiệp và người dân Việt Nam những năm gần đây đang sống trong một môi trường kinh tế bất ổn, tăng giảm thất thường hơn so với khoảng chục năm trước đây.

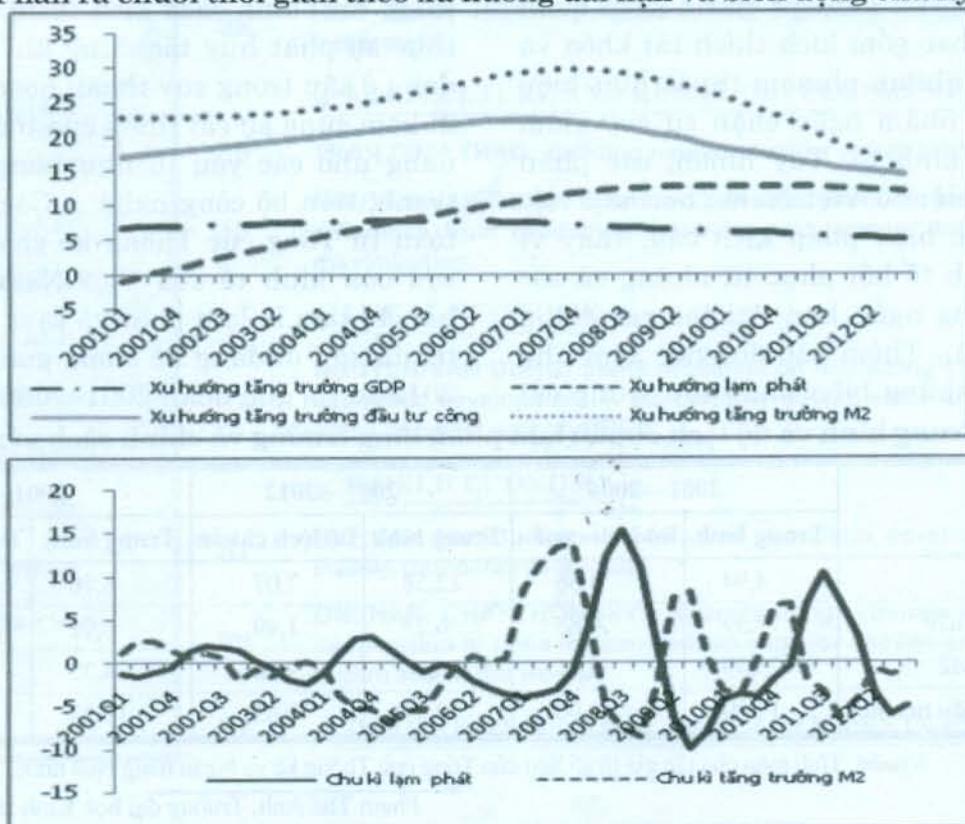
Đóng góp vào sự suy giảm kinh tế và bất ổn gia tăng này có sự góp phần không nhỏ của các chính sách quản lý tổng cầu. Trong hơn một thập kỷ qua, Việt Nam liên tục duy trì tốc độ tăng trưởng cao của tổng thương tiện thanh toán (M2), xấp xỉ 24,72%, và đầu tư công, khoảng 19,33%, mỗi năm. Đây là các chính sách nới lỏng

thái quá so với mục tiêu tăng trưởng kinh tế khoảng xấp xỉ 6–7% và tỷ lệ lạm phát một con số. Điều này khiến cho Việt Nam ngày càng sử dụng nhiều hơn các biện pháp hành chính cưỡng ép kiểm soát các loại giá cả. Đặc biệt, trong giai đoạn 2007–2012, các chính sách vĩ mô của Việt Nam cũng thay đổi khó lường hơn, với độ lệch chuẩn của tốc độ tăng cung tiền và tốc độ tăng đầu tư công lần lượt là 9,68% và 9,65% (so với các con số 3,01% và 4,90% tương ứng của giai đoạn 2001–2006).

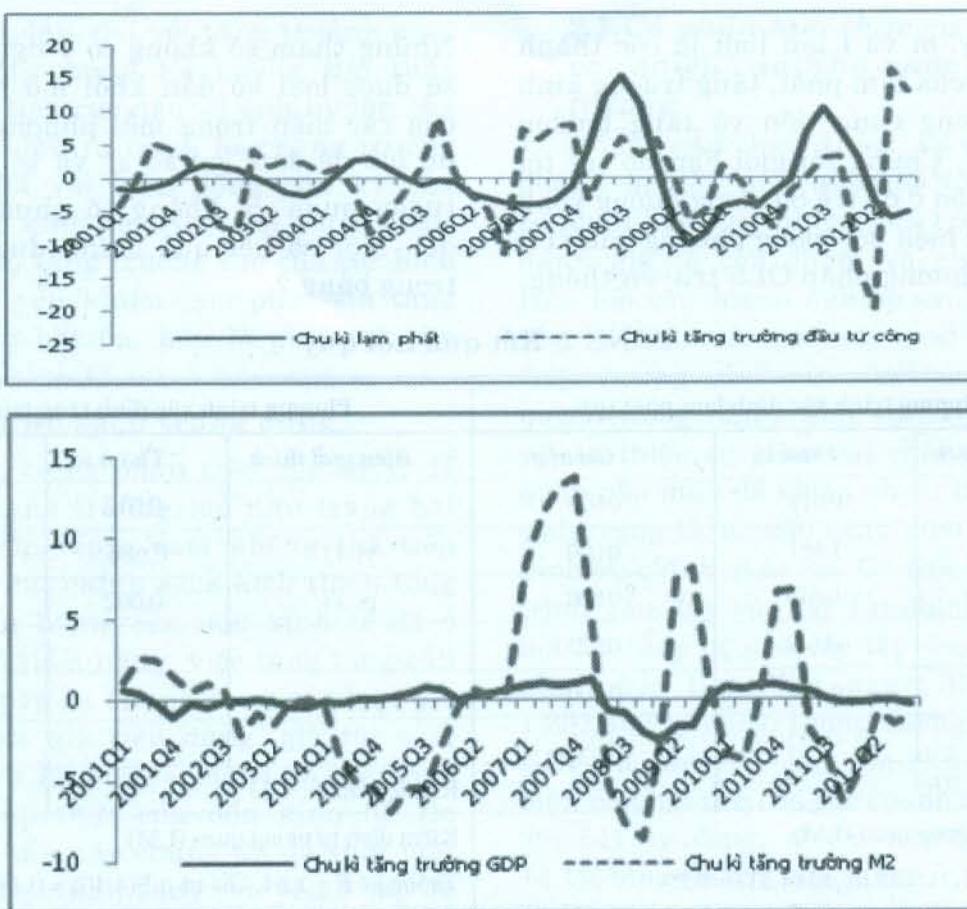
Để lượng hóa mối quan hệ giữa các biến chính sách với lạm phát và tăng trưởng kinh tế, trước tiên chúng tôi thực hiện hiệu chỉnh yếu tố mùa vụ, sau đó phân rã các biến này thành các yếu tố dài hạn (trend) và chu kỳ (cycle). Các chuỗi số có tần suất theo quý trong giai đoạn 2001–2012 được hiệu chỉnh mùa vụ theo phương pháp X12 Census và được phân rã theo phương pháp lọc Hodrick–Prescott (HP Filter).

HÌNH 1: Phân rã chuỗi thời gian theo xu hướng dài hạn và biến động chu kỳ

(đơn vị %)



Lạm phát và tăng trưởng ...



Nguồn: Tính toán của tác giả từ số liệu của Tổng cục Thống kê và Ngân hàng Nhà nước.

Kết quả phân rã trong hình 1 cho thấy: xu hướng dài hạn của lạm phát đã tăng, trong khi đó xu hướng dài hạn của tăng trưởng kinh tế lại giảm xuống một mức mới, kể từ sau năm 2006. Trong khi đó, xu hướng dài hạn của tăng trưởng cung tiền và tăng trưởng đầu tư công cũng giảm, tuy nhiên biến động chu kỳ của chúng lại lớn hơn. Bên cạnh đó, các hệ số tương quan đơn giản cho thấy, các biến động chu kỳ của tăng trưởng cung tiền có mối quan hệ chặt với các biến động chu kỳ của lạm phát. Kiểm định nhân quả Granger giữa hai chuỗi số này cho thấy, tăng trưởng cung tiền là biến gây ra sự biến động của lạm

phát chứ không có chiều ngược lại. Biến động của tăng trưởng cung tiền bắt đầu tác động đến lạm phát sau khoảng từ 4–6 tháng. Ngoài ra, chúng tôi cũng tìm thấy bằng chứng yếu về mối quan hệ chu kỳ giữa tốc độ tăng đầu tư công và lạm phát.

Kiểm định nhân quả Granger cũng cho thấy, thành phần chu kỳ của cung tiền có ảnh hưởng đến thành phần chu kỳ của tăng trưởng kinh tế, tuy nhiên đầu tư công thì lại không. Để ước tính chính xác hơn mối quan hệ biến động chu kỳ giữa lạm phát và tăng trưởng kinh tế với các biến chính sách vĩ mô, chúng tôi thực hiện hai phương trình hồi quy đơn giản có dạng sau:

$$p_t = \alpha_0 + \sum_{i=1}^k \alpha_{1i} p_{t-i} + \sum_{i=0}^k \alpha_{2i} y_{t-i} + \sum_{i=0}^k \alpha_{3i} m_{t-i} + \sum_{i=0}^k \alpha_{4i} i_{t-i} + u_t^p, \quad (1)$$

$$y_t = \beta_0 + \sum_{i=0}^k \beta_{1i} y_{t-i} + \sum_{i=1}^k \beta_{2i} p_{t-i} + \sum_{i=0}^k \beta_{3i} m_{t-i} + \sum_{i=0}^k \beta_{4i} i_{t-i} + u_t^y, \quad (2)$$

trong đó p , y , m và i lần lượt là các thành phần chu kỳ của lạm phát, tăng trưởng kinh tế, tăng trưởng cung tiền và tăng trưởng đầu tư công². Chúng tôi giới hạn độ trễ tối đa của các biến ở độ trễ 8 (tương đương với 2 năm) và thực hiện ước lượng phương trình (1) và (2) theo phương pháp OLS truyền thống.

Những tham số không có ý nghĩa thống kê sẽ được loại bỏ dần khỏi mô hình. Độ trễ của các biến trong mỗi phương trình phải đủ lớn để đảm sai số u_t^p và u_t^y không có tự tương quan và không có phương sai thay đổi. Một số kết quả chính được trình bày trong bảng 2.

BẢNG 2: Kết quả hồi quy

Phương trình xác định lạm phát (p)			Phương trình xác định tăng trưởng (y)		
Biến giải thích	Tham số	Giá trị p	Biến giải thích	Tham số	Giá trị p
c	0,017	0,938	c	-0,012	0,845
$p(-1)$	1,467	0,000	$y(-1)$	0,686	0,000
$p(-2)$	-0,614	0,000	$p(-1)$	-0,062	0,000
$y(-7)$	-0,619	0,073			
$m2(-2)$	0,414	0,000			
$m2(-3)$	-0,213	0,026			
R2 hiệu chỉnh: 0,93			R2 hiệu chỉnh: 0,73		
Kiểm định tự tương quan (LM):			Kiểm định tự tương quan (LM):		
Thống kê F = 1,31, Giá trị p-F(4,31) = 0,29			Thống kê F = 1,64, Giá trị p-F(4,40) = 0,18		
Thống kê kiểm định phương sai sai số thay đổi (ARCH): Thống kê F = 0,35, Giá trị p-F(4,32)=0,84			Thống kê kiểm định phương sai sai số thay đổi (ARCH): Thống kê F = 0,26, Giá trị p-F(4,38)=0,90		

Nguồn: Tính toán của tác giả từ số liệu của Tổng cục Thống kê và Ngân hàng Nhà nước.

Bảng 2 cho thấy, các biến số quyết định đến sự biến động của lạm phát hiện tại là: lạm phát, cung tiền và tăng trưởng kinh tế trong quá khứ. Biến $p(-1)$ có thể được hiểu là biến phản ánh kỳ vọng lạm phát. Kết quả ước lượng cho thấy 1 điểm % tăng thêm của kỳ vọng lạm phát có thể khiến lạm phát hiện tại tăng tối 1,48 điểm %. Biến số quan trọng thứ hai đó là sự thay đổi của cung tiền 2 quý trước, $m(-2)$. Điều này hàm ý độ trễ tác động của chính sách tiền tệ đến lạm phát là khoảng từ 4–6 tháng. Nếu tốc độ tăng cung tiền tăng thêm 1 điểm % sẽ làm cho lạm phát của 2 quý sau tăng thêm khoảng 0,41 điểm %. Tham số của biến $m(-3)$ mang dấu âm có thể phản ánh phản ứng thắt chặt của Ngân hàng Nhà nước sau khi lạm phát gia

tăng. Ngoài ra, mô hình hồi quy cũng cho thấy tăng trưởng kinh tế có tác động làm giảm lạm phát, tuy nhiên ở độ trễ khá lớn.

Trong khi đó, biến động chu kỳ của tăng trưởng kinh tế lại phụ thuộc chủ yếu vào tăng trưởng kinh tế và lạm phát của quý liền kề trước đó. Tác động dương của biến trễ $y(-1)$ có thể bao hàm các tác động tích cực của đầu tư tư nhân, tác động tràn của tiến bộ công nghệ hay bất kỳ biến nào khác đối với tăng trưởng kinh tế mà phương trình (2) không tính đến. Ngược lại, dấu âm của hệ số hồi quy của $p(-1)$ phản ánh tác động tiêu cực của lạm phát (qua việc làm tăng lãi suất và làm giảm đầu tư tư nhân hoặc thông qua tác

2. Kiểm định ADF đối với các chuỗi số này đều cho kết quả có tính dừng ở các mức ý nghĩa truyền thống.

động chi phí đẩy, đối với tăng trưởng kinh tế). Đặc biệt, chúng tôi không tìm thấy bằng chứng tích cực nào về ảnh hưởng của tăng trưởng đầu tư công, hay tăng trưởng cung tiền đối với biến động chu kỳ của tăng trưởng kinh tế. Hay nói cách khác, duy trì tốc độ tăng trưởng cao của các biến số này, chủ yếu khiến lạm phát gia tăng và gây ra sự bất ổn, hơn là giúp ích cho tăng trưởng kinh tế.

2. Các chính sách trọng cung

Phân tích trong phần trên cho thấy, để duy trì đà tăng trưởng cao như trong hai thập kỷ trước, Việt Nam không thể tiếp tục dựa vào các chính sách kích thích tổng cầu. Khi sản lượng của nền kinh tế đã ở gần giới hạn tiềm năng, việc tăng tổng cầu sẽ chủ yếu gây ra sự gia tăng các loại giá cả – bao gồm giá tiêu dùng, giá tài sản, tiền lương và lãi suất – mà ít có tác động đến thu nhập thực của nền kinh tế. Do vậy, trong phần này chúng tôi đề xuất một số định hướng chính sách chủ yếu ở cấp độ vi mô/ngành nhằm cải thiện tổng cung tiềm năng của nền kinh tế, nâng cao hiệu quả hoạt động của các thị trường và ngành, do vậy có thể dẫn đến tốc độ tăng trưởng cao hơn của thu nhập quốc dân trong tương lai.

Lưu ý rằng, việc tập trung cải thiện các chính sách liên quan đến tổng cung không có nghĩa là chúng ta bỏ qua vai trò của việc quản lý tổng cầu của nền kinh tế thông qua các công cụ tài khóa và tiền tệ. Để các chính sách trọng cung này phát huy hiệu quả trong việc duy trì tốc độ tăng trưởng dài hạn, đồng thời không gây ra lạm phát cao, thì tổng cầu không thể ở mức quá thấp hoặc quá cao. Tức là tổng cầu phải đủ lớn để hấp thụ hết sự gia tăng của tổng cung, khi hiệu quả của nền kinh tế được cải thiện, nhưng nó cũng không được quá lớn để tránh gây ra lạm phát. Các chính sách trọng cung này liên quan tới cả thị trường sản phẩm đầu ra và thị trường các nhân tố đầu vào.

2.1. Cổ phần hóa thực sự và giảm sự can thiệp của Nhà nước vào các thị trường

Trong gần hai thập kỷ qua, nhiều doanh nghiệp nhà nước (DNNN) đã được cổ phần hóa, tuy nhiên quá trình này được đánh giá là còn chậm và chưa triệt để. Hầu hết các doanh nghiệp sau cổ phần hóa vẫn là Nhà nước chiếm tỷ lệ sở hữu chi phối, được hưởng nhiều ưu đãi và giữ thế độc quyền trong nhiều lĩnh vực. Điều này cộng với sự thiếu sự giám sát chặt chẽ từ các cơ quan nhà nước đã khiến nhiều DNNN rơi vào tình trạng lỗ, nợ xấu tăng nhanh, đe dọa an ninh tài chính quốc gia. Cụ thể, theo một giải trình gần đây của Bộ Tài chính trước Quốc hội thì tổng nợ của các tập đoàn và công ty nhà nước tính đến ngày 31-12-2011 là 1.292.400 tỷ đồng, tương đương khoảng 51% GDP và gấp 1,77 lần vốn chủ sở hữu. Đặc biệt, nợ phải thu của các doanh nghiệp này là 296.541 tỷ đồng, chiếm 22,9% tổng nợ và 14,1% tổng tài sản của chúng.

Để tạo môi trường cạnh tranh và nâng cao hiệu quả của nền kinh tế, Chính phủ nên xây dựng một lộ trình nhằm thu hẹp khu vực DNNN, thông qua bán toàn bộ hoặc cổ phần hóa triệt để các doanh nghiệp hoạt động kinh doanh ngoài lĩnh vực công ích. Nhà nước chỉ nên sử dụng các DNNN với vai trò là công cụ khắc phục những thất bại của thị trường, tránh sử dụng chúng như những công cụ để điều tiết nền kinh tế. Mục tiêu của việc bán tài sản không phải là để tăng thu ngân sách, mà thực chất là để giảm sức ép lên chi tiêu công trong tương lai và giảm thiểu những rủi ro tài chính liên quan đến việc phải trả nợ thay cho các DNNN làm ăn kém hiệu quả. Đồng thời, việc làm này cũng sẽ tạo môi trường cạnh tranh lành mạnh và bình đẳng hơn, thông qua xóa bỏ đặc quyền về tiếp cận tín dụng, đất đai, hỗ trợ giá, chế độ ngân sách mềm... đối với các DNNN. Qua đó, hiệu quả của nền kinh tế sẽ được nâng lên và thúc đẩy tăng trưởng trong

dài hạn của nền kinh tế.

2.2. Tăng cường cạnh tranh và tự do thương mại

Thông qua các chính sách thúc đẩy cạnh tranh và tự do thương mại, Chính phủ có thể làm tăng cung thị trường, giảm giá cả và mở rộng sự lựa chọn cho người tiêu dùng. Tăng cường cạnh tranh, có nghĩa là sẽ có nhiều doanh nghiệp hơn tham gia trong cùng một lĩnh vực. Điều này sẽ buộc các doanh nghiệp phải hiệu quả hơn trong cách sử dụng các nguồn lực khan hiếm của mình, giúp làm giảm chi phí sản xuất và do vậy làm giảm giá cả tiêu dùng. Các chính sách hỗ trợ cạnh tranh bao gồm: các quy định về chống độc quyền áp đặt giá, chống lạm dụng vị thế chi phối thị trường của các tập đoàn lớn, hoặc thúc đẩy quá trình cổ phần hóa các tập đoàn, tổng công ty nhà nước. Hiệu quả của tăng cường cạnh tranh đối với việc làm tăng cung thị trường và giảm giá cả có thể được minh họa qua thị trường viễn thông di động ở Việt Nam trong những năm gần đây.

Bên cạnh đó, tiếp tục cắt giảm thuế quan nhằm thúc đẩy tự do thương mại giữa các quốc gia cũng giúp nâng cao hiệu quả sử dụng nguồn lực bằng cách tạo ra sự cạnh tranh và mở rộng quy mô thị trường. Khi nguồn lực được sử dụng hiệu quả hơn thì năng suất của nền kinh tế sẽ tăng và làm tăng sản lượng hàng hóa và dịch vụ trong nước. Tự do thương mại cũng thúc đẩy việc sáng tạo các phương pháp sản xuất mới, ứng dụng các công nghệ mới và phương pháp phân phối mới. Nhờ đó, chi phí sản xuất sẽ giảm, người tiêu dùng sẽ được tiếp cận các loại hàng hóa đa dạng hơn và rẻ hơn. Kể từ khi chính thức gia nhập Tổ chức Thương mại thế giới (WTO) vào năm 2007, Việt Nam đã và đang thực hiện theo lộ trình cam kết cắt giảm thuế quan ở khoảng 3.800 dòng thuế khác nhau, chiếm khoảng 35,5% số dòng của biểu thuế. Tuy nhiên, mức độ cắt giảm ở mỗi dòng thuế được đánh giá vẫn còn khiêm

tốn, phổ biến ở mức từ 1-3%, do những lo ngại về khả năng cạnh tranh kém và chưa sẵn sàng của các doanh nghiệp trong nước. Ngoài ra, vẫn còn tới khoảng 6.870 dòng, chiếm 64,5% số dòng của biểu thuế được ràng buộc ở mức thuế trần, hoặc không được cắt giảm so với thời điểm trước khi gia nhập WTO. Số lượng mức thuế suất cũng mới được giảm từ 48 xuống còn 33 mức, vẫn cao hơn nhiều so với từ 3-5 mức như đang áp dụng ở các nước trong khu vực³.

2.3. Giảm thuế thu nhập doanh nghiệp nhằm khuyến khích đầu tư vốn và phát minh sáng chế của khu vực tư nhân

Chi đầu tư phát triển không chỉ làm tăng tổng cầu, mà còn là một nhân tố quan

3. Đáng chú ý, kể từ khi Việt Nam chính thức gia nhập WTO vào năm 2007, tỷ lệ thu thuế xuất nhập khẩu lại có xu hướng cao hơn giai đoạn chuẩn bị trước đó. Cụ thể, tính toán từ Quyết toán ngân sách nhà nước cho thấy tỷ lệ thu thuế xuất khẩu, nhập khẩu, thuế tiêu thụ đặc biệt hàng nhập khẩu so với tổng giá trị kim ngạch xuất nhập khẩu có xu hướng giảm dần trong những năm Việt Nam chuẩn bị gia nhập WTO, lần lượt vào khoảng 2,3% vào năm 2004, 2,2% vào năm 2005 và 1,9% vào năm 2006. Tuy nhiên, tỷ lệ này lại có xu hướng tăng dần sau khi Việt Nam chính thức gia nhập WTO, với 2,1% vào năm 2007, 2,6% vào năm 2008 và 3,6% vào năm 2009. Ngoài ra, tỷ lệ thu VAT đối với hàng nhập khẩu cũng có xu hướng tương tự, giảm trong những năm chuẩn bị và tăng dần trong những năm sau khi Việt Nam chính thức gia nhập WTO, với các tỷ lệ là: 2,6%, 2,5% và 2,3% lần lượt vào năm 2004, 2005 và 2006 và; 2,4%, 2,4% và 3,6% lần lượt vào các năm 2008, 2009 và 2010. Điều này có thể được lý giải bởi các nguyên nhân sau: (i) khả năng chống thất thu thuế trong hoạt động xuất nhập khẩu được cải thiện và/hoặc; (ii) tỷ trọng các mặt hàng nhập khẩu có thuế suất cao có xu hướng tăng trong cơ cấu hàng xuất nhập khẩu, trong khi đó mức độ cắt giảm thuế ở các mặt hàng có lộ trình cắt giảm còn khiêm tốn.

Các tỷ lệ này được tính toán dựa vào số thu thuế xuất khẩu, nhập khẩu, tiêu thụ đặc biệt hàng nhập khẩu và VAT đối với hàng nhập khẩu lấy từ Quyết toán ngân sách nhà nước hàng năm của Bộ Tài chính, giá trị xuất khẩu và nhập khẩu hàng năm của Việt Nam lấy từ cơ sở dữ liệu của Quỹ Tiền tệ quốc tế (IMF).

trọng thúc đẩy tổng cung trong dài hạn của nền kinh tế. Chi tiêu đầu tư hôm nay sẽ giúp hình thành lượng vốn/tư bản và năng lực sản xuất nền kinh tế ngày mai. Hoạt động này có thể được khuyến khích thông qua việc miễn giảm thuế đối với các hoạt động nghiên cứu phát triển và cắt giảm thuế thu nhập doanh nghiệp.

Thực tiễn cho thấy, trong giai đoạn đầu của quá trình phát triển, khi lượng vốn sản xuất/tư bản trong nền kinh tế còn thấp, để thu hút đầu tư, các quốc gia trên thế giới thường áp dụng một mức thuế thu nhập doanh nghiệp thấp (dưới 15%). Trong giai đoạn sau, khi nền kinh tế đã phát triển, mức thuế này thường được nâng cao ($>30\%$) kèm theo những cải thiện về cơ sở hạ tầng và dịch vụ xã hội. Cụ thể, Thái Lan sau khủng hoảng tài chính Châu Á 1997 và Ai Len những năm gần đây là các quốc gia điển hình áp dụng thuế thu nhập doanh nghiệp ở mức thấp và thu đã thu hút được một lượng vốn đầu tư khổng lồ từ nước ngoài, cũng như từ khu vực tư nhân trong nước, nhanh chóng hồi phục và duy trì được tốc độ tăng trưởng cao trong một thời gian dài.

Việt Nam hiện nay đang áp thuế thu nhập doanh nghiệp phổ biến ở mức 25%, đây là một mức thuế cao tương đương so với mức trung bình ở các nước OECD. Mức thuế này một mặt không giúp khuyến khích thu hút đầu tư nước ngoài hoặc làm tăng hiện tượng gian lận thuế/chuyển giá quốc tế; mặt khác, nó cũng cản trở các doanh nghiệp trong nước đầu tư tích lũy phát triển thành những doanh nghiệp hoạt động lâu dài với quy mô lớn. Thay vào đó, các hình thức kinh doanh sản xuất nhỏ lẻ hoặc thương mại tạm thời – nơi mà người ta có thể dễ dàng trốn thuế – phát triển mạnh. Do vậy, trong bối cảnh nợ công tăng nhanh và đầu tư công kém hiệu quả như hiện nay, thu hẹp quy mô của khu vực doanh nghiệp nhà nước, đồng thời giảm thuế thu nhập doanh nghiệp sẽ là những

chính sách phù hợp nhằm thúc đẩy kinh tế trong dài hạn của Việt Nam.

3. Tăng chi tiêu nâng cao chất lượng cho giáo dục và đào tạo

Vai trò quan trọng của giáo dục và đào tạo đối với tăng trưởng kinh tế trong dài hạn của một quốc gia là điều không phải bàn cãi. Các nghiên cứu thực nghiệm trên thế giới đã cho thấy, giáo dục và đào tạo có rất nhiều tác động tích cực như: làm tăng năng suất lao động, làm giảm tốc độ tăng dân số, nâng cao sự hiểu biết về chăm sóc sức khỏe của mỗi người lao động... Giáo dục và đào tạo không chỉ mang lại những lợi ích trên cho bản thân người được giáo dục và đào tạo, mà nó còn tạo ra những tác động tích cực đối với cả cộng đồng mà chúng ta hay gọi là tác động tràn hoặc ảnh hưởng ngoại hiện. Do vậy, ở cấp độ vĩ mô, giáo dục vào đào tạo sẽ giúp nâng cao chất lượng của lực lượng lao động, nâng cao năng suất và tạo ra tốc độ tăng trưởng cao hơn cho toàn nền kinh tế.

Một nghịch lý đang diễn ra, đó là sau hàng loạt cải cách thì hệ thống giáo dục và đào tạo, đặc biệt là giáo dục đại học, của Việt Nam lại đang xuống cấp hơn bao giờ hết. Cũng như nền kinh tế Việt Nam trong nhiều năm qua, hệ thống giáo dục và đào tạo bậc cao của Việt Nam đang chú trọng phát triển về số lượng hơn là chất lượng. Hàng trăm các trường đại học và cao đẳng mới được thành lập, đồng thời mỗi trường lại mở rộng nhanh về quy mô đào tạo, ngành nghề đào tạo và hình thức đào tạo vì mục tiêu tài chính. Điều này khiến cho tỷ lệ sinh viên/giáo viên tăng nhanh và không đảm bảo được chất lượng đào tạo. Bên cạnh đó, nội dung đào tạo dàn trải, cứng nhắc và lạc hậu, khối lượng giờ giảng quá tải khiến cho cả giáo viên và sinh viên có ít thời gian cho nghiên cứu sáng tạo... Tất cả các bất cập trên đã khiến cho chất lượng sản phẩm của các trường đại học và cao đẳng hầu như không đáp ứng yêu cầu của xã hội. Mặt bằng chất lượng giảm

nhanh và hiện các trường đại học đang phải loay hoay tìm các hình thức đào tạo “chất lượng cao” chỉ để đạt được chất lượng của vài thập kỷ cũ. Tuy nhiên, các chương trình “chất lượng cao” này cũng đang thiên về mục tiêu tài chính và ít thu hút được các sinh viên giỏi.

Tăng trưởng kinh tế trong dài hạn của Việt Nam không thể không dựa trên nền tảng lao động chất lượng cao với khả năng sáng tạo. Chất lượng của lực lượng lao động này lại phụ thuộc rất nhiều vào việc định hướng phát triển các trường đại học và cao đẳng. Thay vì mở rộng quy mô như hiện nay, Việt Nam cần chú trọng xây dựng và hỗ trợ phát triển các trường đại học/chương trình đào tạo trọng điểm chất lượng cao, tách biệt với các trường/chương trình đào tạo vì mục tiêu tài chính hay vì mục tiêu phổ cập. Các trường đại học/chương trình đào tạo trọng điểm này cần có sự hỗ trợ tài chính của Nhà nước nhằm thu hút được các giảng viên và sinh viên ưu tú, làm nòng cốt cho sự phát triển khoa học kỹ thuật và thúc đẩy tăng trưởng của kinh tế sau này.

4. Giải quyết triệt để nạn tham nhũng trong khu vực công

Theo Tổ chức Minh bạch quốc tế, tham nhũng là hành vi của người lạm dụng chức vụ, công quyền, hoặc cố ý làm trái pháp luật để phục vụ cho lợi ích cá nhân. Các hành vi tham nhũng có thể có nhiều dạng bao gồm hối lộ, tham ô, tống tiền và gian lận. Đặc biệt, hành vi tham nhũng của khu vực công thường lây nhiễm sang và được hưởng ứng bởi các hành vi gian lận ở mọi tầng lớp và lĩnh vực khác. Do vậy, vì lý do này và nhiều lý do khác, tham nhũng trong khu vực công được coi là đặc biệt nguy hại, lan nhanh và khó chống.

Trong khoảng gần hai thập kỷ qua đã có nhiều nghiên cứu trên thế giới xem xét mối quan hệ giữa tham nhũng với tăng trưởng kinh tế ở các quốc gia trên thế giới. Hầu hết các nghiên cứu đều chỉ ra rằng,

tham nhũng có tác động tiêu cực đối với tăng trưởng kinh tế qua nhiều kênh truyền dẫn khác nhau như: (i) làm giảm tốc độ đầu tư (Mauro 1995); (ii) tạo ra các rào cản đối với doanh nghiệp (World Bank 2002); (iii) làm giảm đầu tư nước ngoài (Lambsdorff 2003, Wei 2000) và; (iv) gây ra sự phân bổ chi tiêu công một cách kém hiệu quả (Mauro 1997, Tanzi và Davoodi 1997). Đặc biệt, trong lĩnh vực tài chính công, tham nhũng có thể ảnh hưởng tới cả quy mô và cấu phần của chi tiêu công, theo chiều hướng làm chậm sự phát triển và gia tăng bất bình đẳng.

Trong nhiều năm qua, Việt Nam luôn được Tổ chức Minh bạch quốc tế xếp hạng vào một trong các quốc gia có tình trạng tham nhũng nghiêm trọng nhất (xếp thứ hạng 123/174 vào năm 2012). Hành vi tham nhũng ở Việt Nam xảy ra phổ biến ở mọi lĩnh vực và rất giống với các hành vi/biểu hiện phân tích ở trên. Mặc dù việc đánh giá chính xác về tình hình tham nhũng diễn ra trong thực tế là khó khăn, tuy nhiên nhiều nghiên cứu gần đây của Ban Chỉ đạo trung ương về phòng, chống tham nhũng đã thừa nhận tính nghiêm trọng và phổ biến của tham nhũng ở Việt Nam hiện nay⁴. Tham nhũng khiến tài sản nhà nước bị thất thoát trong phần lớn các công trình xây dựng cơ bản và các DNNS. Không chỉ trong lĩnh vực kinh tế, tham nhũng còn lan sang các lĩnh vực vốn được coi trọng về đạo lý như giáo dục, y tế, thực hiện chính sách xã hội và ngay cả trong các cơ quan bảo vệ pháp luật, cơ quan phòng chống tham nhũng. Bên cạnh đó, kết quả điều tra Chỉ số năng lực cạnh tranh cấp tỉnh (PCI) năm 2011 cũng cho thấy, tham nhũng đang là rào cản cho sự phát triển của các doanh nghiệp trong nước và thu hút vốn đầu tư nước ngoài khi có tới hơn 52% số doanh nghiệp được hỏi

4. Nguồn: <http://www.phongchongthamnhung.vn/tabid/199/CatId/4/Default.aspx>

trả lời rằng họ phải chi trả dưới dạng tiền lót tay cho các cán bộ hành chính địa phương, 7% số doanh nghiệp phải chi trả tới hơn 10% tổng thu nhập của họ cho các khoản chi phí không chính thức⁵. Rõ ràng, các hành vi tham nhũng là nguy hại và cần được giảm thiểu trước khi Việt Nam có thể đạt được tốc độ tăng trưởng kinh tế cao hơn trong dài hạn./.

TÀI LIỆU THAM KHẢO

1. Keith Blackburn & Niloy Bose & M. Emranul Haque, 2011. "Public Expenditures, Bureaucratic Corruption And Economic Development," Manchester

School, University of Manchester, vol. 79(3), pages 405-428, 06.

2. Phạm Thế Anh (2009), Các nhân tố quyết định lạm phát ở Việt Nam, Tạp chí Kinh tế phát triển, số 150, tháng 12, 2009.

3. Vũ Quang Việt (2008), Giáo dục Việt Nam: nguyên nhân của sự xuống cấp và các cải cách cần thiết, Vietsciences.

5. Báo cáo Chỉ số năng lực cạnh tranh cấp tỉnh của Việt Nam năm 2011 của Phòng Thương mại và công nghiệp Việt Nam (VCCI).